



Mitsubishi Electric Scandinavia är ett helägt dotterbolag till Mitsubishi Corporation i Tokyo, Japan. Vår organisation har idag 9 filialer i Europa. Kontoret i Sverige marknadsför och säljer bland annat klimatprodukter på vår marknad som är både Norden och Baltikum. Mitsubishi Electric kännetecknas av modern design, hög kvalitet, lång livslängd och överlägsen driftsekonomi. Mitsubishi Electric är idag marknadsledande i många delar av världen och är nu i en stark tillväxtfas i Sverige och Norden.

Regionansvarig Klimatprodukter med huvudområde Luft/Vatten- och Bergvärmesystem

Mitsubishi Electric söker dig som vill bli regionansvarig Försäljningsingenjör för våra klimatprodukter med huvudområde luft/vatten- och bergvärmesystem. Rollen ingår i företagets försäljningsgrupp där vi utvecklar och driver affärsprocesser mot befintliga och nya kunder inom värme, kyla och ventilation. Denna spännande roll passar dig som är kundorienterad och stimuleras av att se resultat av dina affärer.

I din dagliga kontakt med våra kunder som är VVS- och kylföretag kommer du bistå dem med fortlöpande information och offerter samt även hålla kundträffar, ge lösningsförslag och till viss del teknisk support. Tjänsten innebär självständigt arbete med besök hos befintliga kunder, samt upprätta en strategisk marknadsplan för att nå ut till nya kunder. Du kommer att vara delaktig i bearbetning av installationsföretag, konsulter och fastighetsägare och rapporterar direkt till försäljningschefen. I tjänsten ingår en del resande och övernattningar i din region med tyngdpunkt i Västra Götalands-, Östergötlands- och Jönköpings län. Du får möjlighet att ha basen på något av våra kontor i Stockholm, Göteborg eller Lund alternativt hemma på din bostadsort.

Nu söker vi dig med VVS- och/eller kylkunskaper som tidigare har arbetat med kvalificerad försäljning inom området. Du är en van datoranvändare och har goda kunskaper i svenska. Din personlighet är viktig för oss, affärsmannaskap och en bra lagspelarare är andra egenskaper som vi värdesätter.

Anmäl ditt intresse för tjänsten redan nu då urval och intervjuer kommer att ske löpande. Vid frågor om tjänsten är du välkommen att kontakta Anders Nyhed, försäljningschef på anders.nyhed@se.mee.com

Tjänsten är en tillsvidareanställning på heltid med tillträde enligt överenskommelse. B-körkort är ett krav. Tjänstebil ingår i rollen. Skicka din ansökan till anders.nyhed@se.mee.com.

