



Mitsubishi Electric söker Teknisk Systemsäljare inom Kyla och Värme till vår expanderande fastighetsavdelning MelPro.

Gillar du försäljning och dialog med konsulter och kunder? Är du nyfiken på teknik och ser det som en utmaning att skapa affärer och nya relationer?

Vi söker en Teknisk Systemsäljare inom Kyla och Värme till vår Fastighetsavdelning MelPro (Mitsubishi Electric Professionals).

Om tjänsten

Som *Teknisk Systemsäljare inom Kyla och Värme* ingår du i MelPro Mitsubishi Electrics Fastighetsavdelning som fokuserar på att göra våra systemprodukter tillgängliga för den svenska marknaden. Våra produktområden är kylmaskiner (både direkta och indirekta system) och värmepumpar (luft/luft, luft/vatten och vatten/vatten) för komfort i fastigheter. Försäljningen innefattar långa säljcykler, tekniskt genomtänkta lösningar och starkt relationsbyggande.

Tjänsten innebär att du aktivt arbetar med att informera och utbilda konsulter och fastighetsägare i Storstockholm men även i nyckelstäder i norra och östra Sverige inom våra produkter och system. Du kommer även att vara ett stöd till våra installationsföretag när det gäller framtagande och leverans av systemlösningar till fastigheter.

Vi erbjuder dig en spännande tjänst i en internationell miljö med goda utvecklingsmöjligheter där du rapporterar till MelPro Försäljningschef.

Tjänsten innebär resor med ca 15 övernattningar per år.

Vi söker dig som

- brinner för att skapa nya relationer
- är en lagspelare
- trivs med att arbeta både självständigt och i grupp
- är strukturerad och målmedveten
- är driven och kundorienterad
- har lätt för att kommunicera inför grupp
- har B-körkort (tjänstebil ingår)

Meriterande för tjänsten

- bred kunskap inom fastighetssystem och gärna spetskompetens inom kyla, värme, ventilation eller styr samt relevant utbildning
- vana att arbeta med energientreprenader för kommersiella fastigheter

Som person är du flexibel, social och lösningorienterad. Vi tror även att du är initiativtagande, noggrann samt van vid att jobba mot deadlines. Du gillar mänskliga möten, både interna och externa.

Idag jobbar du förmodligen inom värme, ventilation eller kyla med stor systemförståelse som t.ex. konsult. Även nyutexaminerade inom energi och fastighet är välkomna att söka.

Om oss:

Mitsubishi Electric Scandinavia är ett helägt dotterbolag till Mitsubishi Electric Corporation i Tokyo, Japan. Vår organisation i Sverige marknadsför och säljer klimatprodukter och Factory automation produkter på vår marknad som är både Norden och Baltikum. Mitsubishi Electric kännetecknas av modern design, hög kvalitet, lång livslängd och överlägsen driftsekonomi. Mitsubishi Electric är idag marknadsledande i många delar av världen och i en stark tillväxtfas i Sverige och Norden.

Anmäl ditt intresse för tjänsten snarast då urval och intervjuer kommer att ske löpande. Om du har frågor kring tjänsten är du välkommen att kontakta Andreas Palm, MelPro Manager på andreas.palm@se.mee.com. För mer information om oss kolla gärna www.mitsubishi-aircon.se.

Tjänsten är en tillsvidareanställning på heltid med tillträde enligt överenskommelse. Placering Sollentuna. Skicka ditt CV och personliga brev till hr@se.mee.com. Märk den med "Teknisk Systemsäljare inom Kyla och Värme".

Genom att skicka in din ansökan samtycker du att dina uppgifter registreras och behandlas i rekryteringssyfte enligt vår policy för hantering av personuppgifter. Via länken kan du hitta fullständig information om hur vi behandlar dina personuppgifter
[Hantering av personuppgifter](#)