

Säljare av värmepumpar och AC till Mitsubishi Electric sökes!

Som säljare på Mitsubishi Electric är du ansvarig för försäljningen av företagets klimatprodukter inom värme och kyla till installationsföretag, som är våra återförsäljare. Ditt distrikt är Stockholms län och Mälardalen.

Dina arbetsuppgifter:

- Din huvudsakliga uppgift är att besöka befintliga installationsföretag inom VVS, värme och kyla. Viss bearbetning av konsulter och fastighetsägare med stöd av fastighetsteamet ingår i rollen.
- Du presenterar, informerar och ger lösningsförslag om Mitsubishi Electrics välkända och breda produktsortiment inom luft/luft, luft/vatten, AC, bergsvärmsystem mm till befintliga och nya kunder.
- Besöksbokning, offerthantering, kundträffar, uppföljning och viss teknisk support ingår i tjänsten. Du stötts av orderavdelningen och tekniker.
- Det finns kontorsplats för dig på huvudkontoret i Stockholm (Sollentuna).
- Du rapporterar till försäljningschefen.

Din bakgrund/personlighet:

- Har arbetat med teknisk försäljning B2B och har kunskaper inom VVS, värme eller kyla.
- Har en ambition och fallenhet för att utveckla befintliga kunder samt är intresserad av att skapa nya affärsrelationer.
- Du är en säljare som triggas av att få avslut i affärerna och bygga långsiktiga kundrelationer.
- Målinriktad, driven, strukturerad, kommunikativ och självständig är andra egenskaper som vi uppskattar hos dig som person. Du är en lagspelare.
- Du är en van datoranvändare och du har goda kunskaper i svenska och engelska. Vi arbetar i SAP och affärssystemet Lime.

Vi erbjuder:

- Mitsubishi Electric är ett marknadsledande företag inom egentillverkade klimatprodukter där du får representera ett varumärke som kännetecknas av innovation, hög kvalitet och oslagbar driftsekonomi. På Mitsubishi är "laget starkare än jaget" och därför arbetar vi mot gemensam gruppbonus. Vi hoppas att du vill vara med och utveckla företaget och ta marknadsandelar till-sammans med oss.
- Vi erbjuder marknadsmässiga lönevillkor. Tjänstebil ingår i tjänsten.

Ansökan och kontaktperson:

I denna rekrytering samarbetar vi med Marie Eriksson på RekryteringsMäklaren. Har du några frågor är du välkommen att ringa Marie på 070-471 12 94. Du mailar din CV och ansökan till marie@rekryteringsmaklaren.se.

Välkommen att söka! Urval sker löpande.

Om Mitsubishi Electric:

Mitsubishi Electric är en global ledare inom forskning och tillverkning av elektriska produkter som används inom kommunikation, hemelektronik, industriteknik, energi och transport.

Mitsubishi Electric Sverige tillhör Mitsubishi Electric B.V. och ansvarar för försäljning och support av egna klimatprodukter, såsom värmepumpar och luftkonditionering, i Sverige, Finland, Danmark och de baltiska länderna. Huvudkontoret ligger i Stockholm med säljkontor i Göteborg och Lund. I Norden har företaget varit verksamt i mer än 30 år och har över 60 personer anställda.

Sökord: säljare, försäljningsingenjör, Account Manager, Area Sales Manager, produktspecialist, specialistsäljare, Key Account Manager, KAM, installatör, VVS, kyla, kyl, kylteknik, kylaggregat, aggregat, värme, värmeteknik, HVAC, ventilation, luftventilation, luftkonditionering, AC, aircondition, rör, installation, handtork, avfuktare, inomhusklimat, luft-luft, luft-vatten, luftvatten

